



Die Frankfurt Energy Holding GmbH Gruppe als einer der größten Solarparkbetreiber Deutschlands mit rund 300 MWp entwickelt, baut und betreibt seit über 16 Jahren in Deutschland und Europa nachhaltig Solarparks und andere erneuerbare Energieanlagen wie z.B. Batteriespeicher. Dabei setzen wir verstärkt auf technologische Weiterentwicklung und Digitalisierung.

Zur Verstärkung unseres Projektteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt für den Standort **Eschborn** einen

Business Development Manager (m/w/d)

Wir bieten dir:

- 12 Monatsgehälter plus Bonuszahlung am Jahresende
- 30 Tage Urlaub pro Jahr
- Zuschuss zur Gesundheitsprävention (z.B. Fitnesscenter)
- Kostenlose Getränke (Wasser und Kaffee) während deiner Arbeitszeit
- Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice-Gestaltung
- Offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Intensive Einarbeitung

Deine Aufgaben:

- Du identifizierst und analysierst neue Vermarktungsmodelle für PV-Anlagen oder PV-Speicher-Kombinationen hinsichtlich wirtschaftlicher, regulatorischer und technischer Anforderungen in Zusammenarbeit mit den entsprechenden Fachabteilungen.
- Du begleitest Pilotprojekte von der Anbahnung bis zum Betrieb und analysierst die erforderlichen Entwicklungsfelder für einen möglichen Roll-Out.
- Du baust Partnerschaften und Kooperationen mit Marktpartnern auf, wo diese sinnvoll und erforderlich sind.
- Du vermittelst dein „Markt-Know-how“ an Kollegen der eingebundenen Fachabteilungen für deren interne Prozesse und Schnittstellen zu den jeweiligen Geschäftspartnern (z.B. Banken, Versicherungen, Vermarkter, Netzbetreiber etc.).

Dein Profil:

- Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften oder als Wirtschaftsingenieur, idealerweise mit den Schwerpunkten Unternehmensentwicklung, Projektentwicklung und/oder Energiewirtschaft.
- Du hast mind. 2-4 Jahre Berufserfahrung im gestalterischen Vertrieb oder der Projekt- bzw. Geschäftsentwicklung eines Unternehmens, idealerweise aus der Energiewirtschaft oder als Consultant mit Schwerpunkt Marketing, Vertrieb und Projektentwicklung.
- Du kennst dich aus mit komplexen Projekten, in die verschiedene Parteien und Interessen involviert sind.
- Idealerweise besitzt du Vorkenntnisse im Bereich der erneuerbaren Energien, z.B. Projektentwicklung, Energiehandel, Energievertrieb.

Haben wir dein Interesse geweckt? Du suchst eine neue Herausforderung in einem familiär geführten, stark wachsenden Unternehmen? Dann sende uns deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe deiner Gehaltsvorstellungen und des nächstmöglichen Eintrittstermins an personal@frankfurt-energy.de.

Für Rückfragen steht dir Dirk Göhringer gern zur Verfügung.

Frankfurt Energy Holding GmbH

Ginnheimer Straße 4 ◦ 65760 Eschborn ◦ Tel: 06196 / 777 35 0 ◦ www.frankfurt-energy.de